

# BTSA technico-commercial option vins, bières et spiritueux (VBS)

 Durée de formation : 2 ans

 Niveau de sortie des études : Bac + 2

## DESCRIPTION DE LA FORMATION

Le BTSA technico-commercial forme des commerciaux, spécialistes du conseil, de la vente et des achats.

L'option vins, bières et spiritueux apporte une large connaissance des boissons alcoolisées et de leurs filières (domaines viticoles, cidricoles, brasseries et distilleries...), tant sur le plan de l'élaboration (culture, vinification, distillation, vieillissement...), que sur la commercialisation (réglementation, stockage...).

La formation permet de développer des compétences en développement commercial de boissons alcoolisées issues des terroirs et des produits complémentaires liés à la dégustation et à la consommation, pour élaborer et mettre en œuvre une stratégie commerciale, optimiser les relations avec les parties prenantes (fournisseurs, clients particuliers, cafés, hôtels, restaurants, cavistes...), prospecter et développer le portefeuille client. L'apprentissage des techniques de négociation commerciale sert à conclure et à suivre les offres d'achats et de ventes. En matière de gestion d'un espace de vente physique ou virtuel, les élèves apprennent à organiser et à animer des opérations commerciales (salons, offres promotionnelles, dégustations...) et un espace de vente, de manière à garantir son attractivité et sa rentabilité. Les futurs professionnels acquièrent le savoir-faire indispensable pour encadrer, former et motiver une équipe dont il faut organiser et optimiser l'activité. Les enseignements de marketing préparent à assurer la gestion informatique et logistique des clients, des approvisionnements et des stocks. Les diplômés sont capables de développer le chiffre d'affaires d'une entreprise en prenant en compte le contexte socio-économique de la filière, la situation économique et juridique de l'entreprise, la transition écologique et énergétique, ainsi que les aspects techniques et spécifiques liés aux produits alcoolisés et à leur dégustation.

## ACCÈS À LA FORMATION

### Accès

Le BTSA technico-commercial option vins, bières et spiritueux est accessible avec un bac général, un bac professionnel ou un bac technologique, notamment STAV (sciences et technologies de l'agronomie et du vivant) ou STMG (sciences et technologies du management et de la gestion). Accès sur dossier, voire tests et/ou entretien.

## ET APRÈS

Le BTSA technico-commercial option vins, bières et spiritueux débouche sur la vie active, mais il est possible, sous certaines conditions, de préparer en 1 an un second BTSA, de poursuivre des études en licence professionnelle (1 an) ou d'intégrer une grande école (vétérinaire, d'ingénieurs, de commerce ou du paysage) après une classe prépa.

## ATTENDUS PARCOURSUP

### Attendus nationaux de la plateforme d'inscription dans l'enseignement supérieur Parcoursup

Attendus communs à toutes les options

- Avoir le goût de la communication, de l'argumentation, de la valorisation des produits ou services
- Avoir le goût de la conduite de projets en contexte professionnel
- S'intéresser au marketing et au commerce digital
- Avoir le goût du conseil, de l'argumentation, de la valorisation des produits ou services
- Disposer de compétences relationnelles, de capacités de négociation : écoute, empathie...
- Disposer de compétences collaboratives et d'animation d'équipe
- Disposer de compétences en matière d'expression écrite et orale pour communiquer et argumenter
- Disposer de capacités de prise d'initiative, d'adaptation, d'organisation et d'autonomie

Attendus spécifiques à l'option vins, bières et spiritueux

- S'intéresser au commerce des vins, bières et spiritueux, pour les particuliers ou les professionnels

## MÉTIER PRÉPARÉS

### Vendeur/se conseil caviste

Le vendeur conseil caviste vend vins, spiritueux et parfois aussi bières à une clientèle avide de conseils. Il connaît chacune de ses bouteilles et est à l'écoute de ses clients pour leur proposer ce qui leur correspondra le mieux. Un métier passion.

### Commercial/e itinérant/e

Prospecter de nouveaux marchés et signer des contrats, c'est le rôle du commercial itinérant ou de la commerciale itinérante. Il ou elle apporte ses conseils techniques à une clientèle de professionnels qu'il lui faut convaincre pour réaliser une vente.

### Commercial/e sédentaire

Satisfaire la clientèle, c'est la mission principale de la commerciale ou du commercial sédentaire qui exerce dans un point de vente de commerce de gros ou de

---

quincaillerie. À lui ou à elle d'apporter un conseil sur mesure au client pour réaliser la vente.

---

Véritable ambassadeur des marques qu'il représente, l'attaché commercial trouve les arguments pour convaincre ses clients d'acheter les produits dont il s'occupe. Son objectif : décrocher de nouveaux marchés pour son entreprise.

---

## OÙ SE FORMER ?

<b>Marne (51)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée viticole de la Champagne	Temps plein ; 2 ans	Avize
<b>Haut-Rhin (68)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée agricole de Rouffach	Temps plein ; 2 ans	Rouffach
CCI CAMPUS ALSACE	Apprentissage ; 2 ans	Colmar
<b>Ille-et-Vilaine (35)</b>	Rythme & durée	Lieu
Saint-Ex Sup'	Temps plein ; 2 ans	Rennes
Lycée Saint-Exupéry de Rennes - The Land	Apprentissage ; 2 ans	Rennes
<b>Tarn (81)</b>	Rythme & durée	Lieu
Maison familiale rurale d'éducation et d'orientation - Ineopôle Formation (MFREO)	2 ans	Brens
Maison familiale rurale d'éducation et d'orientation - Ineopôle Formation (MFREO)	Apprentissage ; 2 ans	Brens
<b>Gironde (33)</b>	Rythme & durée	Lieu
Institut des sciences de la nature et de l'agroalimentaire de Bordeaux (ISNAB)	Temps plein ; 2 ans	Villenave-d'ornon
Lycée agro-viticole de Libourne-Montagne	Temps plein ; 2 ans	Montagne
Maison familiale rurale de Vayres (MFR CFA)	2 ans	Vayres
ISNAB	Apprentissage ; 2 ans	Villenave-d'ornon
CAFA FORMATION	Apprentissage ; 2 ans	Bordeaux
Maison familiale rurale de Vayres (MFR CFA)	Apprentissage ; 2 ans	Vayres
FORMALIFE ACCOMPAGNEMENT PROFESSIONNEL ET FORMATION	Apprentissage ; 2 ans	Mérignac
<b>Hérault (34)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée général et technologique agricole Frédéric Bazille (LEGTA F Bazille)	Temps plein ; 2 ans	Montpellier
Lycée d'enseignement agricole privé Bonne Terre (LEAP Bonne Terre)	Apprentissage ; 1 an	Pézenas
Lycée d'enseignement agricole privé Bonne Terre (LEAP Bonne Terre)	Apprentissage ; 2 ans	Pézenas
<b>Côte-d'Or (21)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée d'enseignement général, technologique et	Temps plein ; 2 ans	Beaune

<b>Côte-d'Or (21)</b>	Rythme & durée	Lieu
professionnel agricole de Beaune		
Maison familiale rurale d'éducation et d'orientation Grandchamp (MFREO)	Apprentissage ; 2 ans	Ruffey-lès-beaune
<b>Bouches-du-Rhône (13)</b>	Rythme & durée	Lieu
ICOP By Bastide Formations	Temps plein ; 2 ans	Aubagne
<b>Loire-Atlantique (44)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée Charles Péguy	Temps plein ; 2 ans	Gorges
Lycée Charles Péguy	Apprentissage ; 1 an	Gorges
Lycée Charles Péguy	Apprentissage ; 2 ans	Gorges
<b>Var (83)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée Agricampus	Temps plein ; 2 ans	Hyères
Campus Provence Verte	Apprentissage ; 2 ans	Saint-maximin-la-sainte-baume
<b>Indre-et-Loire (37)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée professionnel agricole d'Amboise - Lycée de la vigne, du vin et du cheval	Temps plein ; 2 ans	Amboise
Maison familiale rurale - Tours Rougemont	Apprentissage ; 2 ans	Tours
<b>Finistère (29)</b>	Rythme & durée	Lieu
Maison familiale rurale - Rumengol (MFR)	2 ans	Faou
Maison familiale rurale - Rumengol (MFR)	Apprentissage ; 2 ans	Faou
<b>Côtes-d'Armor (22)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée du Mené	Temps plein ; 2 ans	Merdrignac
<b>Paris (75)</b>	Rythme & durée	Lieu
CFA des commerces de l'alimentation (CIFCA)	Apprentissage ; 2 ans	Paris
CFA Cerfal - Campus Montsouris	Apprentissage ; 2 ans	Paris
<b>Maine-et-Loire (49)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée professionnel agricole Edgard Pisani	Apprentissage ; 2 ans	Montreuil-bellay
<b>Aisne (02)</b>	Rythme & durée	Lieu
Lycée agricole et viticole	Apprentissage ; 2 ans	Crézancy
<b>Ardèche (07)</b>	Rythme & durée	Lieu
Centre de formation Vivarais Formation	Apprentissage ; 2 ans	Tournon-sur-rhône
Centre de formation Vivarais Formation	Apprentissage ; 1 an	Tournon-sur-rhône

<b>Aude (11)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>CFAA DE L'AUDE</b>	Apprentissage ; 2 ans	Carcassonne
<b>Doubs (25)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Lycée agricole privé Jeanne d'Arc de Pontarlier</b>	Apprentissage ; 2 ans	Pontarlier
<b>Yvelines (78)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>CFA Cerfal - Campus Montsouris</b>	Apprentissage ; 2 ans	Maule
<b>Charente (16)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Lycée agricole privé institut de Richemont</b>	Apprentissage ; 2 ans	Cherves-richemont
<b>Hautes-Alpes (05)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Agricampus Hautes-Alpes</b>	Apprentissage ; 2 ans	Gap
<b>Vaucluse (84)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Lycée Professionnel Agricole</b>	Apprentissage ; 2 ans	Orange
<b>Loire (42)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Lycée d'enseignement général, technologique et professionnel agricole de Montbrison site de Précieux - Campus Agronova (LEGTPA)</b>	Apprentissage ; 2 ans	Précieux
<b>CFPPA de Montbrison site de Précieux - Campus Agronova</b>	Apprentissage ; 1 an	Précieux
<b>CFPPA de Montbrison site de Précieux - Campus Agronova</b>	Apprentissage ; 2 ans	Précieux
<b>Haute-Garonne (31)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>CFA des commerces de l'alimentation</b>	Apprentissage ; 2 ans	Toulouse
<b>Rhône (69)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Lycée agro-viticole Bel Air</b>	Apprentissage ; 2 ans	Saint-jean-d'ardières
<b>Haute-Saône (70)</b>	Rythme & durée	Lieu
<b>Maison familiale rurale de Fougerolles (MFR)</b>	Apprentissage ; 2 ans	Fougerolles

Sources : Onisep 04.2025