

Acheteur France et international

 Durée de formation : 1 an

 Niveau de sortie des études : Bac + 3

CERTIFICATION ASSOCIÉE

Acheteur France et international

Descriptif

Les entreprises des secteurs professionnels industrie, produits et services ainsi que les entreprises publiques et collectivités territoriales ont besoin d'acheteurs afin de diversifier leurs sources d'approvisionnements en France et à l'international. La mise en place de la RSE (Responsabilité sociale et environnementale des entreprises) ont intensifié la responsabilité des achats en regard des risques encourus. Aujourd'hui les acheteurs, notamment à l'international, doivent être capables de prendre en compte les aspects géopolitiques et la gestion du risque pays du fait de la mondialisation croissante des fournisseurs. De plus, les acheteurs ne sont plus uniquement des > mais deviennent des chefs d'orchestre capables d'animer les parties prenantes internes et externes. Les missions de l'acheteur se diversifient et iront encore plus vers des tâches davantage contributrices à la stratégie globale de l'entreprise.

Objectifs

- Analyse des besoins achats selon les attentes et contraintes des prescripteurs internes et externes
- Analyse du marché fournisseurs et évaluation des risques liés aux achats
- Recherche des fournisseurs à partir des données des prescripteurs et formalisation des critères de sélection des fournisseurs France et international
- Mise en place d'une stratégie achat adaptée
- Rédaction des clauses de l'appel d'offres et / ou du cahier des charges et demande aux fournisseurs potentiels les informations en fonction des règles d'achat public / privé
- Sélection de la procédure à utiliser en fonction du marché et des produits / services demandés
- Analyse des réponses aux appels d'offres ou des propositions commerciales des fournisseurs avec mise en application des critères de sélection
- Contrôle de la santé financière des fournisseurs et de leur capacité à réaliser
- Développement des argumentaires de négociation adaptés aux situations et capacité à négocier dans un environnement multiculturel
- Préparation de la rédaction des contrats adéquats avec le service juridique et adaptation des clauses des contrats aux fournisseurs et aux pays
- Réalisation des audits fournisseurs et mise en place des plans de progrès fournisseurs

Débouchés**Secteurs d'activités :**

- Industrie agro-alimentaire
- Batiment et Travaux Publics
- Commerce
- Electronique
- Grande Distribution
- Energie
- Ferroviaire
- Textile
- Industrie cosmetique
- Petrochimie
- Environnement
- Plasturgie
- Transport, logistique
- Sante
- Services
- IT

Type d'emplois accessibles :

- Acheteur
- Acheteur production (matieres premieres et/ou equipements)
- Acheteur famille (de produits)
- Acheteur Prestations intellectuelles
- Acheteur Projets
- Acheteur Packaging
- Acheteur hors Production
- Acheteur Prestations de Services
- Acheteur Energie / MRO (Maintenance, Repair, Operating)
- Acheteur Investissements
- Acheteur marches publics
- Consultant achats

OÙ SE FORMER ?

Moselle (57)	Rythme & durée	Lieu
Institut en Innovation Logistique (I2L)	Temps plein ; 1 an	Metz
Hauts-de-Seine (92)	Rythme & durée	Lieu
CTI	Apprentissage ; 1 an	Levallois-perret